



ASSOCIATION OF EUROPEAN BUSINESSES  
IN THE RUSSIAN FEDERATION

**Round Table organized by the AEB IT-Telecom  
Committee**

“Future of E-invoicing in Russia”

March 11, 2010  
AEB Premises, Moscow

# Basware Connectivity – международный опыт в сфере услуг по обмену электронными счетами

**Тимо Аарвала**

**Вице-президент**

**Департамент услуг автоматизации процессов ERP Basware**

# Basware – общая информация

- Штаб-квартира в Эспоо (Финляндия), а также 10 дочерних предприятий в Европе, США и Азиатско-Тихоокеанском регионе.
- Около 1 000 000 пользователей по всему миру более чем в 1500 крупных организациях
- Чистая выручка от реализации на конец декабря 2009 г. составила 92 654 тысяч евро (в предыдущем году – 86 098 евро)
- Количество сотрудников на конец декабря 2009 г. – 761 человек (в предыдущем году – 731 чел.)



# 1-12/2009 – общая информация

Млн. евро	1-12/09	1-12/08
Чистая выручка от реализации	92,7	86,1
Рост чистой выручки от реализации, %	7,6%	17,5%
Операционная прибыль (ЕБИТ)	11,8	8,7
Изменение операционной прибыли %	36,2%	15,5%
% чистой выручки от реализации	12,8%	10,1%
Чистая прибыль / чистый убыток	9,1	6,6
Поток денежных средств от основной деятельности	14,7	8,3
Прибыль на акцию, евро	0,80	0,56
Рост прибыли на акцию %	41,3%	
Постоянные издержки	70,3	69,9
Доля международных операций в чистой выручке от реализации	54,2%	51,8%
Доля реселлеров в реализации продукции	9,9%	15,7%
Количество сотрудников на 31.12.	761	731

- Отличные результаты в период кризиса
- Рекордно высокая прибыльность – 11,8 млн. евро и 12,8%, рост на 36,2%
- Прибыль на акцию возросла на 41,3%
- Чистая выручка от реализации возросла на 7,6%
- Солидный показатель потока денежных средств от основной деятельности – 14,7 млн. евро
- Объем услуг автоматизации вырос на 72,0%
- Объем обслуживания вырос на 18,7%
- Продолжала расти доля международных операций в чистой выручке от реализации, рост составил 12,6%
- Портфель имеющихся заказов – 14,6 миллионов евро, несколько новых крупных сделок в сфере услуг автоматизации

# Среди клиентов Basware - более 1500 крупных компаний



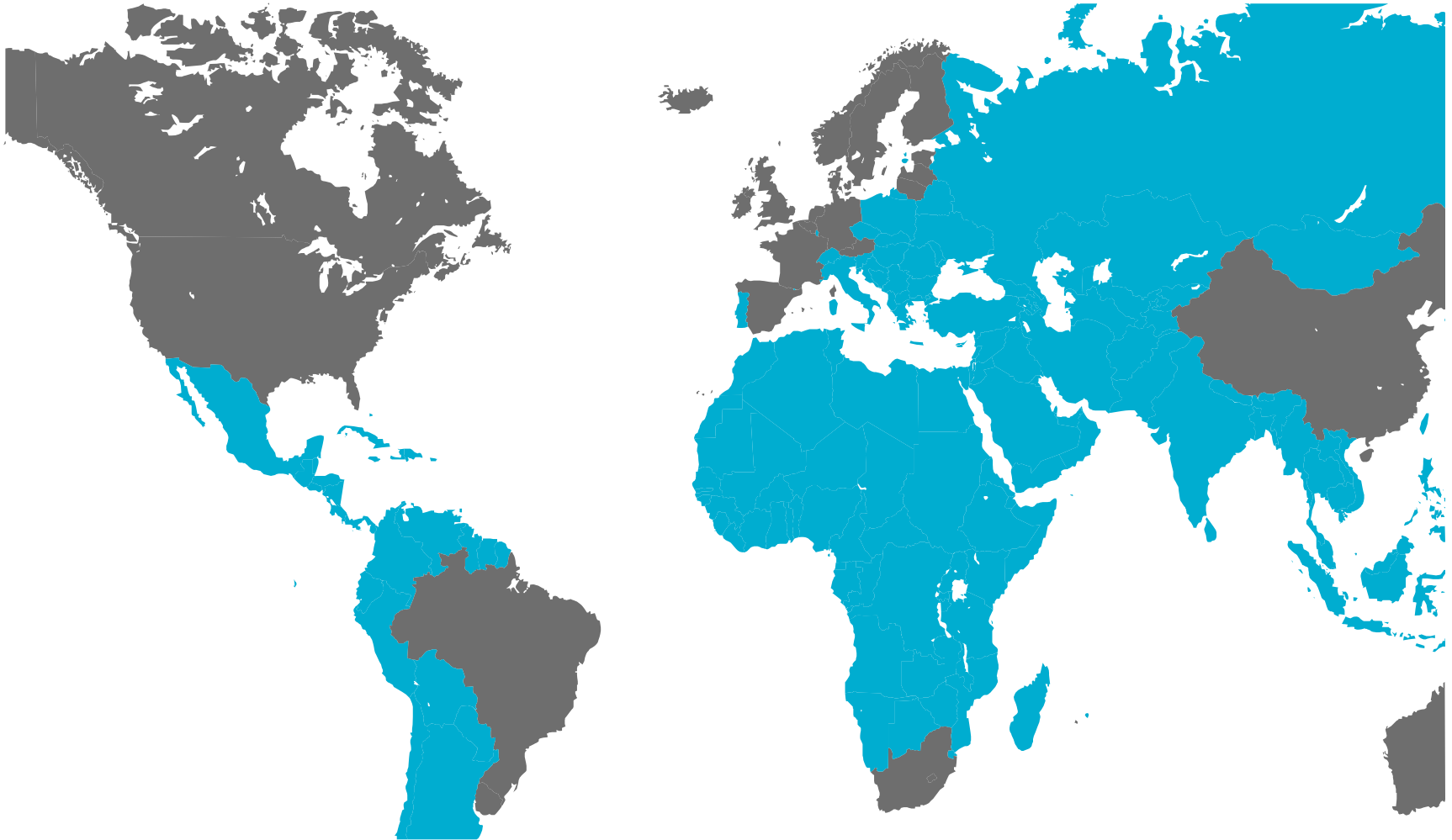
# Решения Basware ERP



# Basware – международный поставщик услуг в области деловой документации V2B – «бизнес для бизнеса»

- Признанный во всем мире участник рынка, располагающий стабильной платформой и ведущий деятельность с 2000 г.
- На сегодняшний день доставляет около 1 000 000 электронных счетов в месяц
- Объединяет порядка 5 000 отдельных компаний
- Открытая сеть Basware Open Network насчитывает более 60 прямых межоператорских соглашений
  - Крупнейшая межоператорская сеть
  - Выход на более чем 150 000 организаций через других операторов
  - Глобальный охват доставки электронных счетов и сообщений о закупке
- Оператор электронного выставления счетов высшего мирового уровня

# Страны, в которых осуществляется передача электронных счетов через Basware



# Электронное выставление счетов – ситуация в мире

- Электронные счета – один из ключевых факторов экономии средств
- Существенные объемы счетов B2B в Европе, США и России
  - Европа ~16 млрд.
  - США ~16 млрд.
  - Россия ~7 млрд.
- По оценкам, на сегодняшний день около 3% от всего объема счетов в Европе выставляется в электронной форме. В США этот показатель ниже, а в России процесс только начинается.
- Однако в сфере B2B, на рынках, где разрешено выставление счетов в электронной форме, объем электронных счетов можно вывести на уровень примерно 70% от общемирового.
  - Необходимо вовлечь в процесс всех поставщиков
    - Предоставляемое обслуживание должно предусматривать решения для всех типов поставщиков
  - Необходима электронная отправка внутренних счетов

# Установленные сроки прекращения оплаты бумажных счетов

## Компании

- Basware 2009 г.
- Tieto 2009 г.
- UPM 2009 г.
- Nordea 2006 г.
- DHL 2008 г.
- Apple 2008 г.
- Lufthansa 2009 г.
- Pfizer 2009 г.
- Hertz 2009 г.

## Органы государственной власти

- Дания 2005 г.
- Сингапур 2008 г.
- Швеция 2008 г.
- Италия 2008 г.
- Испания 2009 г.
- Финляндия 2010 г.
- Бразилия – уже имело место в некоторых сферах государственного сектора

# Услуги Basware Connectivity



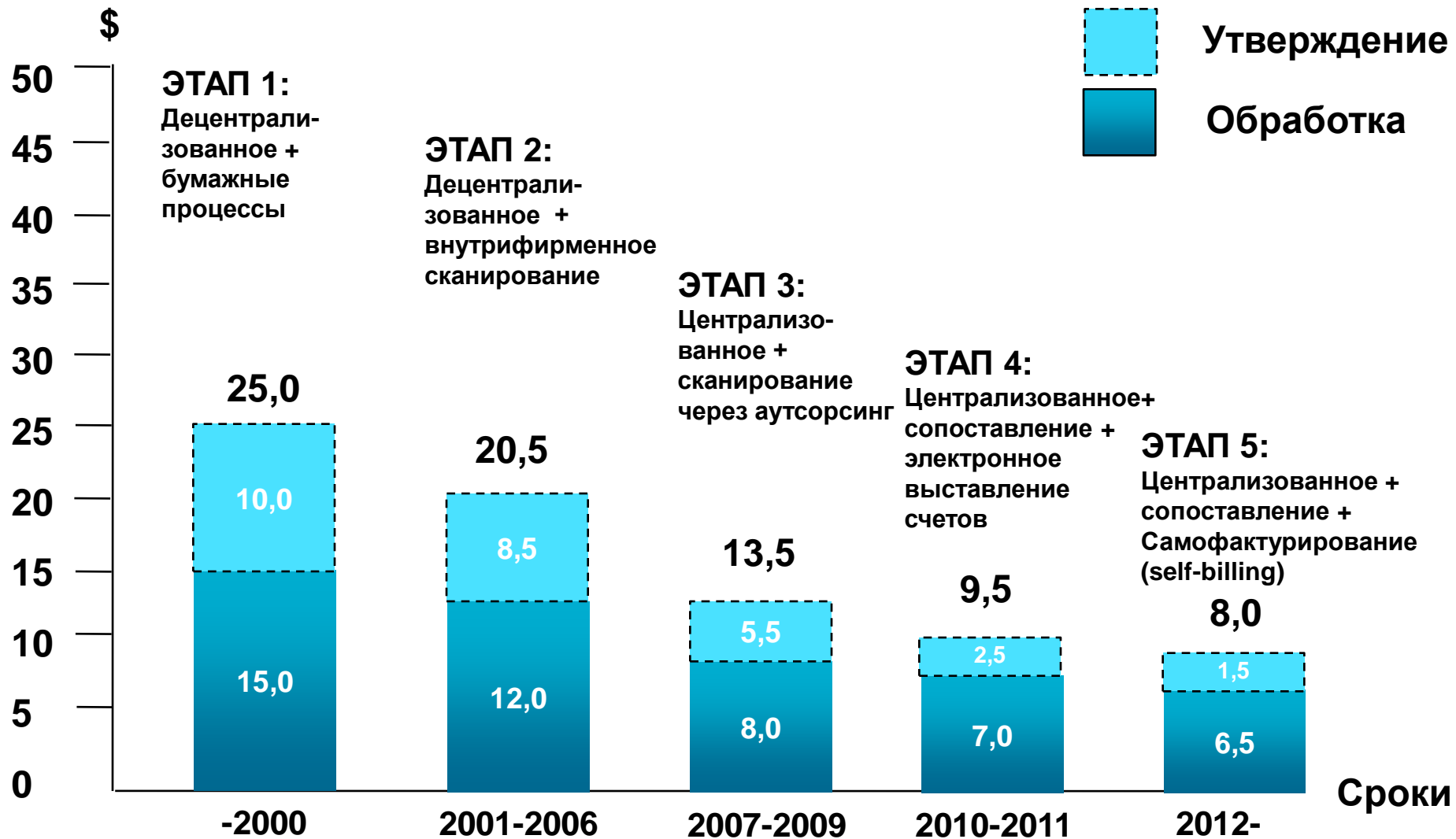
Услуга активации поставщиков

# Зачем управлять циклом «от закупки до платежа» как единым процессом?

- Автоматизация
  - Сквозная обработка
  - Автоматическое сопоставление счетов с заказами, контрактами и графиками платежей
- Преимущества
  - Управление процессами, а также их анализ и развитие
  - Контроль
  - Прозрачность
    - Отчетность, анализ расходов, цикл обратной связи
  - Соответствие требованиям
    - Полный «аудиторский след» всех операций
  - Минимизация рисков, связанных с поставщиками
  - Экономия

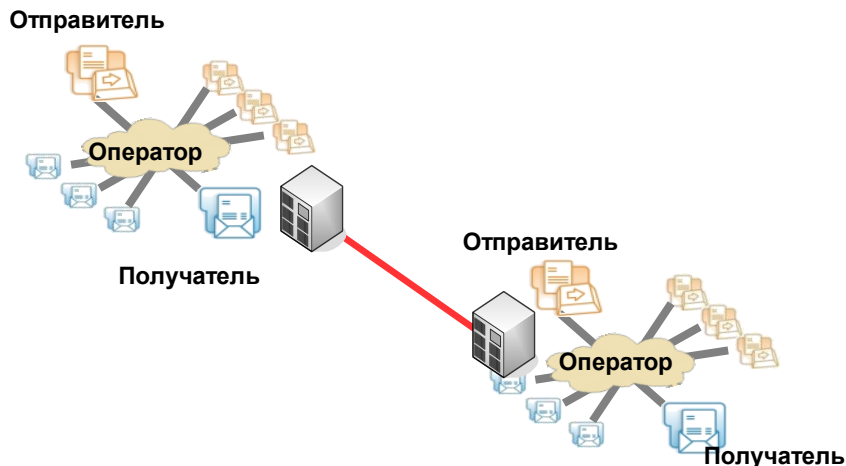


# Оптимизация работы со счетами на покупку на примере клиента Basware



Будущее создается сейчас -  
электронное выставление счетов через  
межоператорские соединения

# Взаимодействие операторов: что это такое?



- У покупателей обычно есть большая база поставщиков – до 30 000. При этом покупатели ищут единого провайдера услуг электронного выставления счетов
  - Объединение всех поставщиков одним провайдером услуг e-invoice – очень сложная задача
  - Некоторые поставщики уже обслуживаются другим провайдером услуг e-invoice -> необходимые средства вложены и процессы отлажены
- > В этой связи взаимодействие становится востребованным на рынке стандартом

# Открытая сеть Basware сегодня

## Великобритания

- ▶ Crossgate, Burns, Liaison Tech, Asite, Causeway, Certipost, TietoEnator

## Исландия

- ▶ Span

## Германия

- ▶ LogAgency, Itella, TietoEnator, Crossgate, Teccom

## США

- ▶ Liaison Tech, Elemica, Softshare Network

## Швеция

- ▶ EDB, Nordea, Swe, Infodata /Itella, Posten/Strålfors, WM Data, Expertsystems, Pri handel, TietoEnator

## BASWARE OPEN NETWORK

## Нидерланды/ Бельгия

- ▶ Certipost, Crossgate, Softshare Network, SupplierDNA

## Норвегия

- ▶ EDB, Itella, BBS, Euronova, Emetro

## Страны Балтии

- ▶ EDISoft Baltic

## Дания

- ▶ Posten Den, Progrator, WM Data, PBS

## Финляндия

- ▶ TietoEnator, Itella, Enfo, Nordea, Sampo, Samlink, OKO, Anilinker, TeliaSonera, WMD, Ålandsbanken, Handelsbanken, Tapiola-bank

## АТР

- ▶ LeadTec

Более 60 операционных соглашений о взаимодействии + дополнительные альянсы, такие как HUB Alliance, Verkkolaskuforum, NEA, B2B Forum и партнеры, такие как OB10

**За более подробной информацией  
обращайтесь по электронной почте:  
[timo.aarvala@basware.com](mailto:timo.aarvala@basware.com)**

**Спасибо!**